

Glommen Mjøsen



Medlemsnytt

*Vi ønsker våre lesere en
riktig god jul og et godt
nytt år!*

MULIG LYSNING FOR
MASSEVIRKE
LES MER PÅ SIDE 2

UTVIKLER NÆRINGS-
POLITISK PROGRAM
LES MER PÅ SIDE 3

2020: Spennende og krevende

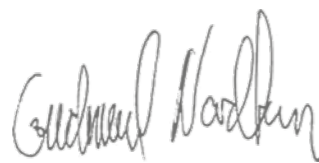
Det første hele driftsåret for Glommen Mjøsen Skog vil nok huskes på mer enn én måte. Vår plan for 2020 var å konsentrere oss fullt og helt om den nye organisasjonen og optimalisering av drifta. Året startet med å kjøpe opp til nesten 80 prosent i Moelven Industrier. Ikke mange uker etterpå kom pandemien.

Mye er sagt og skrevet om dette året, men jeg kan stolt fastslå at organisasjonen Glommen Mjøsen Skog har stått godt gjennom dette. Vi har stort sett klart å oppnå de målsettinger for aktivitet vi har hatt. Det som ikke ble som planlagt er treffpunktene og tilstedeværelsen overfor dere andelseiere, da verden gikk fra fysisk til digital. Det nylig avholdte Høstmøtet med alle de lokale tillitsvalgte ble holdt på Teams. Det er en effektiv møteform, velegnet for å gi informasjon, og det ble et godt møte, men det kan ikke erstatte de gode diskusjonene og meningsutvekslingene. Jeg håper vi kan få tilbake disse arenaene snart!

Pandemien skal uansett ikke stoppe oss når det gjelder å veie oss innenfor kvalitet og presisjon – vår evne til å levere i henhold til det som blir avtalt. Vi er ikke i mål, og kommer nok ikke til å være det i 2021 heller, men kan forsikre at dette er noe vi er opptatt av og bruker mye ressurser på i Glommen Mjøsen Skog. Ved å forbedre og utvikle våre rutiner og prosedyrer – skal du som skogeier få et kvalitetsprodukt fra oss i alle ledd. «Det blir som det blir» er ikke godt nok!

Hva så med 2021? Vi kommer til å gå inn i året med en skjevhet i virkesmarkedet; stor etterspørsel etter skurtømmer, og tilsvarende lav for massevirke – stikk motsatt av hva man trodde det skulle bli i vår. Jeg er likevel optimistisk og oppfatter at vi har gode relasjoner til våre industrikunder og mener vi skal klare å skaffe god avsetning på alle sortimenter. Gjennom skogskjøtselsprogrammet EDEL opplever vi også god utvikling innenfor skogkulturen, det jobber vi for at skal fortsette. Framtidsskogen fortjener det!

Da vil jeg få takke alle for et godt samarbeid og selv om det er en uforutsigbar verden, er det heldigvis noe som ligger fast; det blir Jul i år også. Håper alle vil senke skuldrene og hygge seg med den!



Gudmund Nordtun
adm.dir.



FOTO: MERETE HAAGENRUD

Mulig lysning for massevirke

Det er fort gjort å grave seg ned i massevirkehaugens innerste mørke. Nåsituasjonen er preget av en krevende ubalanse mellom avvirkningsbehov og avsetning for massevirke. Det blir derfor et snev av blå himmel når Stora Enso signaliserer et forprosjekt for å utrede betydelig kapasitetsøkning på Skoghalls Bruk i Karlstad i Sverige.

Hvis investeringsbeslutningen blir et faktum vil det doble råvarebehovet som i dag er på ca 2,4 millioner kubikkmeter virke og flis. Selv om de trolig i kjølvannet av en slik beslutning legger ned annen kapasitet innen grafisk trykkpapir, vil det overveiende sannsynlig bli et totalt økt forbruk av massevirke.

Stora Enso har i lengre tid gått svangre med dette tankegodset, la oss for all del håpe at prosjektet blir en realitet. I tillegg har både Södra og SCA (Svenska Cellulosa Aktiebolaget, som blant annet er store på sulfatmasse) til hensikt å øke kapasiteten noe de nærmeste årene. Utfordringen for markedet er timingen av industrinedleggelse kontra kapasitetsøkninger. Nedleggelse skjer gjerne på kort horisont mens investeringer for økt kapasitet har et lengre perspektiv.

Trelastmarkedet er positivt med god etterspørsel og lite på lager. Vi registrerer generelt økt pris på trelast og er overrasket over at den ikke har kommet i mer merkbar tendens tidligere i år. Det er nok usikkerheten rundt Covid-19 som har holdt prisforlangende tilbake hittil. Når det nå ser ut til å bli bevegelse i positiv retning for pris på trelast vil tømmerprisen følge etter.

AV MARKEDSSJEF HÅKON BAKKEN

Utvikler næringspolitisk program

Hvordan skal næringspolitisk avdeling i Glommen Mjøsen Skog jobbe sett opp mot vår vedtatte strategi? Et utkast til næringspolitisk program ble presentert på årets høstmøte for de tillitsvalgte.

AV NÆRINGSPOLITISK SJEF
GUNNAR A. GUNDERSEN

Glommen Mjøsen Skogs strategi, som ble vedtatt i fjor, er tydelig på at organisasjonen skal arbeide for «andelseiernes råderett over og mulighet for arealavkastning fra egen eiendom». Vi skal også være en tydelig samfunnsaktør. Det blir man ikke uten å uttale seg og ta stilling i saker som berører våre interesser. Hva ligger da i det? Vi har hatt et behov for å konkretisere og utdype hva som ligger i strategien.

Slåss for eiendomsretten

Råderett er eiendomsrett. Strategien til Glommen Mjøsen Skog bygger på at aktiv forvaltning og aktivt eierskap er råderetten/ eiendomsrettens beste forsvar. Norge har tradisjon for å ha en sterk eiendomsrett, men den er ikke ubegrenset. Den «rammes inn» av diverse lover og forskrifter. De viktigste er for skogbruket er skoglov, jord-, odels- og konsesjonslov, plan- og bygningslov, kulturminnelov og naturmangfoldloven.

Alle disse berører og setter grenser for den enkeltes handlefrihet over egen eiendom og det er situasjonsbestemt i hvilken grad de berører hver enkelt andelseier. Det er derfor viktig å ha noen kjøreregler i bunn for hvordan Glommen Mjøsen skal forholde seg til dem når aktuelle saker kommer. Det er store forventninger til at skogbruket skal være en sterk bidragsyter til å løse svært mange av verdens sentrale utfordringer – klima, biologisk mangfold, rekreasjon etc. Da må vi som skogeierens talsperson ha aktiv forvaltning høyt på agendaen. Skogskjøtselsprogrammet EDEL er ett av svarene som skogavdelingen har bygget opp.

«Det er store forventninger til at skogbruket skal være en sterk bidragsyter til å løse svært mange av verdens sentrale utfordringer.»

Klyngene – sterke sammen

Vern og miljø, samferdsel, vindkraft, ulv og nå villsvin er alle utfordringer og saker der det er viktig at Glommen Mjøsen både følger med på, uttaler seg om, tar tak og deltar i for å løse. Vi jobber gjennom klyngesamarbeid for å nå målene. Naturbruksalliansen og Jernbaneforum er to av dem. Norwegian Wood Cluster – treindustriell klynge - er en spennende satsing for å styrke treindustri og treet som byggematerial. Den får nå Arenastatus i Innovasjon Norge og offentlig støtte fra 2021. Glommen Mjøsen er råvareleverandører inn i verdikjeder som bruker tømmer. Vårt bidrag til å øke etterspørselen og sikre avsetning er gjennom å utvikle sterke og innovative bedrifter. NWC er nå den sentrale satsingen på dette området.

Utenfor Norges grenser

Internasjonalt arbeid og påvirkning har hatt lite fokus i norsk skogbruk, men vi må innse at det er gjennom internasjonale avtaler som klimaavtale og naturavtale eller EUs LULUCF (Land Use Land Use Change Forestry), Green Deal og Taxonomy at rammene legges også for oss enten vi liker det eller ikke. Her møter skogbruket sterke lobbyinteresser som ikke har en innebygget forståelse for Norges tradisjon for bærekraftig drift. Vårt mål er å sikre at NSF tildeler mer ressurser for å bygge internasjonale allianser og sikre at vår røst blir hørt før ting vedtas og avgjøres utenfor Norges grenser.



NWC får arenastatus

Næringsklyngen Norwegian Wood Cluster, som eies av blant annet Glommen Mjøsen Skog, fikk i november status som Arena i det statlig finansierte klyngeprogrammet Norwegian Innovation Cluster. Det vil si at NWC vil få et årlig tilskudd til innovasjonsdrift, samt faglig oppfølging og oppkobling på ulike miljøer og muligheter i norsk næringsliv.



Beste bacheloroppgave

Nils Gedde, som til daglig jobber som skogbruksleder for Glommen Mjøsen Skog på Romerike, leverte i vår bacheloroppgave i skogfag ved HINN avd. Evenstad. Arbeidet er kåret til den beste bacheloroppgaven ved skogfag på Evenstad dette året og Gedde ble tildelt et stipend på 25.000 kroner fra Velg Skog.

– Det er både artig og litt uventa. Jeg har lagt ned mange arbeidstimer i oppgaven, og det er klart det er stort å bli satt pris på, sier Gedde.

Opgaven handlet om bekjempelse av gransnutebille med Conniflex sammenlignet med Merit Forest.

Velg Skog-stipendene er et spleiselag mellom alle skogeierorganisasjonene i Norge og blir hvert år delt ut til fire masterstudenter ved skogfag på NMBU og én bachelorstudent fra HINN avd. Evenstad.



Moelven gjør det godt

Moelven Industrier ASA leverer sitt beste tredjekvartal på mange år. Konsernet omsatte for over 2,6 milliarder kroner i høst. Det er en økning på nesten 320 millioner kroner og gir et driftsresultat på 163,4 millioner kroner. Ikke siden 2007 har selskapet hatt så gode resultater i tredje kvartal. Folk reiser mindre under pandemien,

og bruker i stedet penger på vedlikehold og oppussing, skriver selskapet i en pressemelding. Glommen Mjøsen Skog er største eier av Moelven og administrerende direktør Gudmund Nordtun tar av seg hatten for innsatsen som er gjort.

– Vi skal huske på at Moelven driver virksomhet i både Norge og Sverige med de restriksjoner som grensepasseringer og ulike regelverk har medført, sier Nordtun.

Droner i kamp mot rødhyll

Den svartelistede planten rødhyll er i ferd med å bli et kjempeproblem på hogstflater over hele Østlandet. I høst var det demonstrasjon av sprøyting med drone mot rødhyll på Brøttum i Ringsaker. Ved hjelp av tusenvis av bilder av rødhyll fra alle vinkler, kan dronen programmeres til å kjenne igjen planten og brukes til punktsprøyting på hogstflater. Dronen klarer 2 daa pr tank og er da i luften i cirka 12 minutter. Selskapet Biodrone jobber med å utvikle mulighetene og Glommen Mjøsen Skog følger prosjektet.



Nye regler for dødsbo

Regjeringen har foreslått endringer i arveloven, slik at dødsbo på minst fem dekar jordbruksareal eller 25 dekar produktiv skog skal være overført til ny eier innen tre år etter arvelaterens død. Skogeierforbundet mener det er positivt, fordi det vil kunne stimulere til at eiendommer som nå ligger brakk eller forfaller, blir solgt til noen som ønsker å drive eiendommen. I dag er den ingen tidsfrist for overføring av dødsbo til ny eier.